



# Contenu de la formation

## **Module 1 : Introduction au Génie Humain©**

Dans ce module, tu apprendras tout d'abord les bases de la PNL et son origine, puis tu apprendras comment ça a évolué en Génie Humain©.

Nous allons voir :

- Les fondations de mon approche,
- Les aspects de la transformation humaine,
- La communication,
- Certaines techniques d'ancrage.

## **Module 2 : Solidifier son estime pour connecter à son intuition**

Dans ce module, en plus de vivre de la libération, de la transformation et la connexion à qui tu es, je t'enseignerai des concepts qui te permettront d'accompagner tes clients à développer une intelligence émotionnelle et une conscience de qui ils sont.

Nous allons voir :

- Des techniques pour améliorer l'estime de soi,
- L'écologie du coaching,
- Les ancrages,
- Les sous-modalités.

## **Module 3 : Ménage du passé pour mieux se propulser**

Dans ces jours de formations, nous allons faire un grand ménage de ta ligne du temps ou devrais-je plutôt dire ta ligne de vie!

Nous allons apprendre à jouer avec la perception du temps et aussi avec la réalité de nos clients pour créer de nouvelles connexions neuronales et ainsi leur permettre de se libérer de tout ce qu'ils traînent depuis trop longtemps.

Nous allons voir :

- Les différents deuils,
- Différentes lignes du temps,
- Des techniques de coaching avec des outils créatifs,
- Comment modifier et libérer un souvenir.

#### **Module 4 : Vos croyances sont-elles aidantes ou limitantes ?**

Après avoir travaillé votre estime et votre passé, nous voilà rendus à vos croyances. L'être humain est un être qui a besoin de sens et de stabilité, ce qui fait que toute sa vie il achète des croyances par-ci par-là. Il est venu le temps de faire le ménage.

Nous allons voir :

- La définition et la provenance des croyances,
- Comment trouver une croyance mère,
- Différente technique pour changer les croyances de vos clients (ou les vôtres).

#### **Module 5 : La famille, la parentalité et la coparentalité**

Dans ce module, nous allons découvrir l'important et l'influence qu'à votre système (ta famille, tes amis, tes enfants, tes voisins. Tu vas voir que notre système est large). Nous allons également prendre conscience de l'influence de notre provenance et celle que nous avons simultanément sur nos enfants et sur les autres.

Nous allons voir :

- La pyramide sociale,
- Les rôles conditionnés,
- La parentalité et la coparentalité,
- Les différents styles d'intervention,
- Différentes techniques de coaching avec des outils créatifs,
- La base de l'hypnose.

## **Module 6 : Comprendre son couple et ses relations avec les autres**

Ici, nous allons aborder les différents types de communication, pas seulement pour le couple, mais aussi pour toutes les relations que vous entretenez dans votre vie.

Nous allons voir :

- Comment accompagner des couples,
- La communication,
- Les langages de l'amour,
- La complicité,
- Différentes techniques de coaching à faire vivre à 2.

## **Module 7 : Aligner sa mission de vie et cultiver sa créativité**

Savais-tu que la créativité c'est un muscle et non pas le hasard ou encore un truc passé que tu dois attraper au vol? Dans ce module, on va travailler ta créativité et aussi apprendre à connecter à plus grand que toi. Quand tu connectes à ta mission de vie, peu importe, ce que tu fais après c'est toujours aligné.

Nous allons voir :

- Les niveaux logiques,
- La mission de vie,
- Différente technique pour stimuler la créativité.

## **Module 8 : Métaphores et inductions**

Savais-tu que tu utilises en moyenne une métaphore tous les 25 mots?

Impressionnant hein?

Dans ce module, je te donnerai des stratégies pour les reconnaître, mais aussi pour amener ton client à faire une prise de conscience face à celles-ci et à les transformer. Nous en apprendrons aussi plus sur l'hypnose et sur comment utiliser et créer des inductions puissantes qui créeront de réels changements dans la vie de ton client.

Nous allons voir :

- Qu'est-ce qu'une métaphore,
- Comment identifier une métaphore,
- Différentes activités pour jouer avec les métaphores,
- Différentes techniques d'induction,
- Et plus encore puisque le module est en création.

## **Module 9 : En création**

Comme je suis présentement en train de réécrire les livres et d'amener ma formation à un autre niveau, il m'est impossible de te dire exactement ce que le module de mai 2023 contiendra.

Par contre, je sais déjà qu'il servira à upgrader encore plus ton identité de coach, ton style d'accompagnement, tes skills de l'humain pour percevoir les micro-détails lorsque tu accompagnes ton client.

Tu deviendras réellement un Coach Ninja! C'est pour ça que tu es là, non?

## **Module 10 : La maîtrise du Big Picture**

La maîtrise du Big Picture est une des caractéristiques les plus importantes à comprendre, développer et utiliser pour être un bon coach.

C'est un niveau plus élevé que la calibration ou la synchronisation. C'est une capacité qui te permet presque de voir dans l'avenir et d'anticiper les « ripples effects » de tout ce que tu dis. Avoir cette compétence en coaching permet d'amener ton client à évoluer en bond quantique puisque tu sais exactement quoi dire et quand le dire pour l'amener à produire des résultats concrets et mesurables dans sa vie.

Nous allons voir :

À venir, ce module est aussi en création pour amener la matière à un autre niveau !

Pour toutes questions, n'hésite pas à nous envoyer un message à [info@marisolmichaud.com](mailto:info@marisolmichaud.com).

Il nous fera plaisir de te répondre.